A black letter on a black background

Description automatically generated

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Plantilla de Plan de Negocios Ajustado** | | | | | |
| Problema | Solución | Propuesta de valor | | Ventaja injusta | Segmentos de clientes |
| Los tres principales  retos de los clientes | Las tres principales características o  servicios que ofreces para resolver el problema del cliente | Un mensaje único, claro y convincente que explique por qué tu solución es irrepetible y merece la pena comprarla | | Un conjunto único de puntos fuertes  que no se pueden copiar fácilmente | Clientes objetivo |
| Métricas clave | Canales |
| Las tres principales actividades que miden tus objetivos | Las vías utilizadas para llegar a los  clientes |
| Costo de estructura | | | Flujos de ingresos | | |
| Los costos fijos variables necesarios para el crecimiento de la empresa | | | Las formas de ganar dinero | | |